

# CONTRATO DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES

**CONTRATANTE:** Iglesia Bíblica Gracia sobre Gracia, Pastor Enrique Perez

**PRESTADOR:** Uzziel Caleb garza Gutierrez. **FECHA:** 3 de febrero de 2026

## 1. OBJETO DEL SERVICIO

El PRESTADOR se compromete a realizar la **Integración, Optimización Acústica y Capacitación** del sistema de audio digital detallado en la propuesta técnica adjunta. El servicio incluye:

- Montaje físico y configuración de red AES50 (Consola y Stage Box).
- Ajuste acústico mediante análisis de Ruido Rosa (RTA) y alineación de sistemas JBL.
- Implementación de sistema de monitoreo personal (10 estaciones).
- Configuración de salida independiente para transmisión digital (Streaming).

## 2. HONORARIOS Y FORMA DE PAGO

El costo total de los servicios profesionales es de **\$30,000.00 MXN** (Treinta mil pesos 00/100 MXN), desglosados de la siguiente manera:

- **Ingeniería y Puesta en Marcha:** \$18,000.00 MXN.
- **Programa de Capacitación (1 mes):** \$12,000.00 MXN.

### Esquema de Pago:

1. **Anticipo (50%):** Al firmar este contrato para reservar fechas de instalación.
2. **Liquidación Instalación (30%):** Al finalizar la puesta en marcha y entrega del "Manual de Operación".
3. **Cierre de Capacitación (20%):** Al concluir la cuarta sesión de entrenamiento.

## 3. RESPONSABILIDADES DEL CONTRATANTE

- Adquirir el hardware especificado previo a la fecha de inicio.
- Garantizar el acceso al templo y suministro eléctrico estable durante las jornadas de trabajo.
- Asegurar la asistencia de las 3 personas designadas para las sesiones de capacitación.

## 4. GARANTÍA Y SOPORTE

El PRESTADOR ofrece una garantía de **90 días** sobre la configuración y mano de obra. La garantía no cubre daños por variaciones de voltaje, mal uso del equipo o modificaciones realizadas por personal ajeno a este contrato.

## 5. PROPIEDAD INTELECTUAL Y MATERIAL

Los manuales y programas de clase entregados son para uso exclusivo de la Iglesia. El PRESTADOR se reserva el derecho de utilizar evidencia fotográfica del proyecto para su portafolio profesional.

---



**FIRMAS**

\_\_\_\_\_

---

**POR EL CONTRATANTE POR EL PRESTADOR**

---



### **Tips de Cierre para el Contrato:**

1. **El Valor del Compromiso:** *"Pastor, este documento es para su seguridad. Aquí queda por escrito que no solo vengo a conectar cables, sino que me hago responsable de que su visión de excelencia sonora se cumpla y de que su equipo humano quede realmente certificado".*
2. **Manejo de Objeción por Anticipo:** *"El anticipo bloquea mi agenda exclusivamente para ustedes durante este mes y me permite preparar toda la ingeniería de los presets antes de llegar al templo, optimizando su tiempo".*